



# TUTORIAL INVENTARIOS ISCAM

# Descarga de la Herramienta

Los entregables les llegará por medio de un e-mail, con una liga de descarga

1

De: **CONTACTO ISCAM**

Enviado el: miércoles, 21 de septiembre de 2022 03:12 p. m.

Para: **USUARIOS AUTORIZADOS**

Asunto: **ENTREGABLES ISCAM PERIODO XXXX** 22 Braga

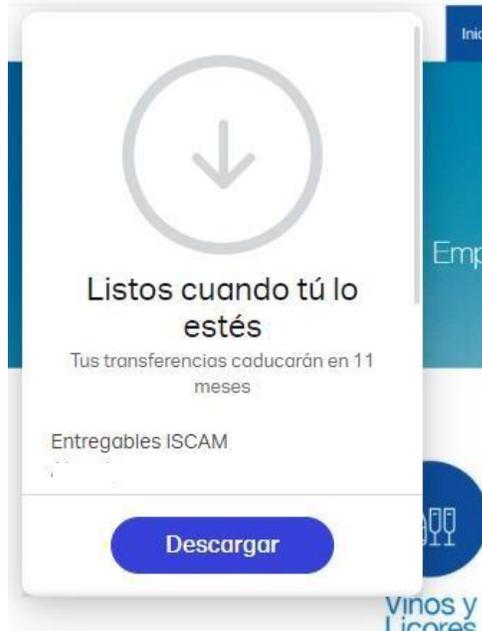
Buenas tardes,

Anexo al presente la liga de descarga de **ENTREGABLES ISCAM XXXX**

Enlace de descarga

<https://we.tl/t-xj07vWcdig>

2



**Guarde el archivo** y espere hasta que se **complete el 100%** de la descarga.

**Descomprima el archivo** extrayéndolo y guardándolo en la carpeta que elija.

Verifique que la carpeta contenga:

 Inventarios ISCAM CM MesAño Mayoristas



**Nunca elimine los archivos con la extensión .iscam ya que son necesarios para el funcionamiento de las aplicaciones.**

**Antes de empezar a usar las herramientas **SIEMPRE** extraiga todo el contenido de la carpeta .zip**

# Nivel de Seguridad de Macros

Con las recientes actualizaciones de Office, Microsoft por seguridad pudiera bloquear archivos descargados de internet que incluyan macros.

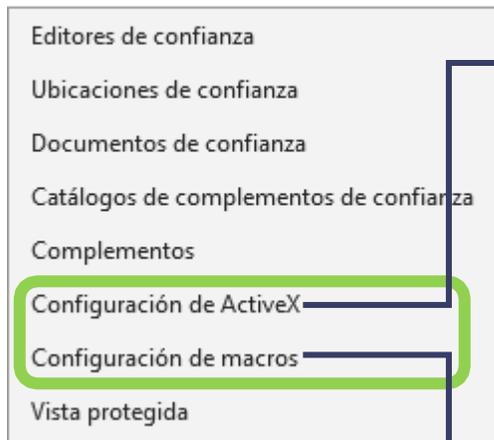
La configuración de seguridad de macros se puede cambiar en el Centro de confianza:

1. En Excel haga clic en la pestaña **Archivo**, elija **Opciones** y, a continuación, haga clic en la categoría **CENTROS DE CONFIANZA** y luego en **CONFIGURACION CENTROS DE CONFIANZA**



2. Configurar Active X, Macros

## Centro de confianza



### Configuración de ActiveX para todas las aplicaciones de Office

- Deshabilitar todos los controles sin notificación
  - Preguntar antes de habilitar controles no seguros para inicialización (UFI) con restricciones adicionales y controles seguros para inicialización (SFI) con restricciones mínimas
  - Preguntar antes de habilitar todos los controles con restricciones mínimas
  - Habilitar todos los controles sin restricciones y sin preguntar (no recomendado; se pueden ejecutar controles potencialmente peligrosos)
- Modo seguro (ayuda a limitar el acceso de control a su equipo)

### Configuración de macros

- Deshabilitar las macros de VBA sin notificación
- Deshabilitar macros de VBA con notificación
- Deshabilitar las macros de VBA excepto las firmadas digitalmente
- Habilitar todas las macros de VBA (no recomendado; se puede ejecutar un código potencialmente peligroso)

- Habilitar macros de Excel 4,0 cuando las macros de VBA están habilitadas

### Configuración de la macro del programador

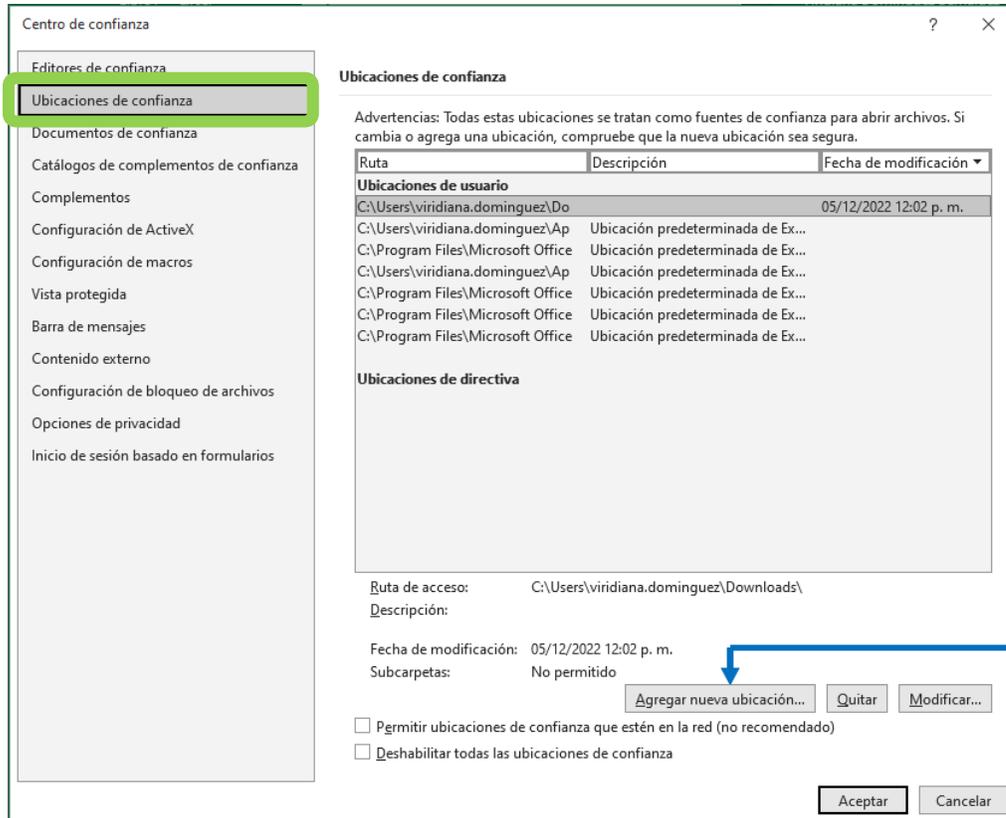
- Confiar en el acceso al modelo de objetos de proyectos de VBA

**Cierra el programa y NUEVAMENTE su herramienta**

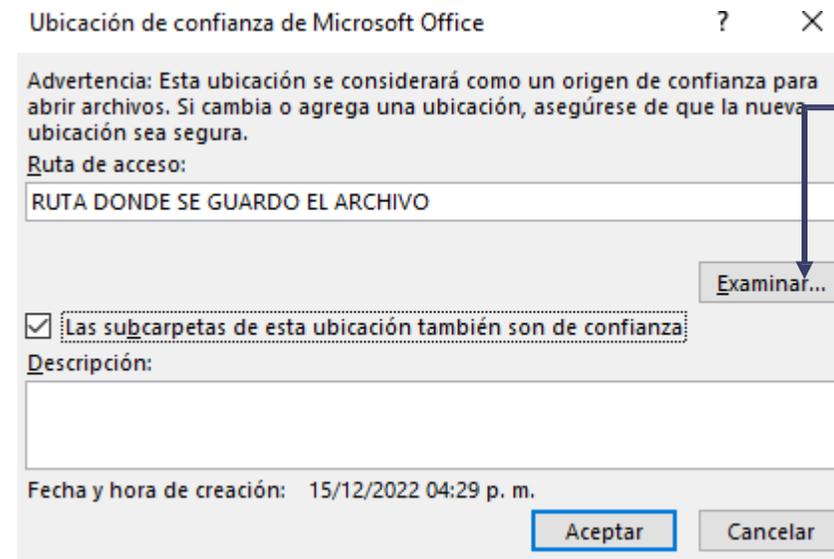
# Nivel de Seguridad de Macros

## 3.- Configuración Ubicaciones de Confianza

En el Excel, haga clic en la pestaña **Archivo**, elija **Opciones** y, a continuación, haga clic en la opción **CENTROS DE CONFIANZA** y nuevamente en **CONFIGURACION CENTROS DE CONFIANZA**.



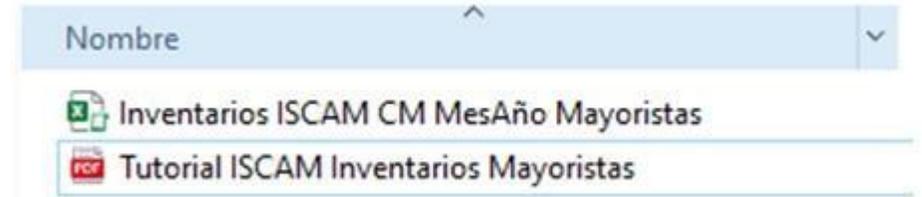
- Acceder en el botón AGREGAR NUEVA UBICACIÓN
- Dar Clic en Examinar y buscar la ruta donde se guardo el archivo ISCAM



- Dar clic en ACEPTAR

# Comenzando a utilizar Inventarios ISCAM

Una vez descomprimido el contenido del archivo, encontrará un archivo Excel con la aplicación de Inventarios



## Menú Inventarios ISCAM

ISCAM Inventarios funciona dentro de una plataforma de Tabla dinámica y "Tableros de Control", en los que podrá seleccionar el tipo de Análisis y cortes de acuerdo a sus necesidades.

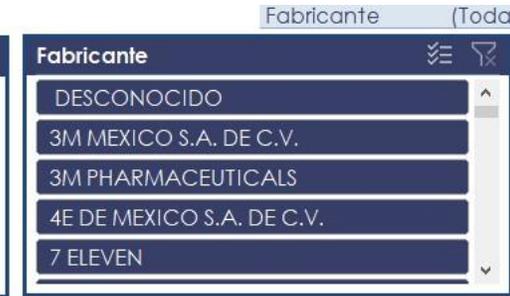
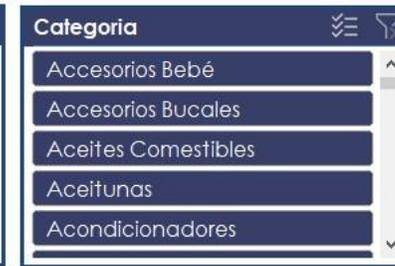
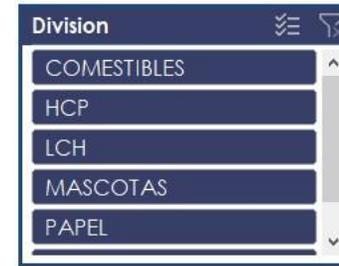


Esta nueva versión incluye la posibilidad de hacer análisis a **Mayoreo Total y por subcanales**

Inicialmente debemos seleccionar el tipo de Análisis, desde División hasta producto detalle



Tipo de Análisis:  
Fabricante



Se usa para quitar todos los filtros que se tengan.

Al darle clic al botón abrirá este tutorial

Para apoyo a dudas y soporte técnico al usuario



Puede hacer análisis, ya sea por "días de negocio" o "semanas de negocio" ISCAM.

# Análisis de Inventarios Mayoristas

vs Mes Anterior Semanas de Negocio



Para obtener un gráfico de tendencia en semanas de negocio haga doble clic sobre algún elemento

Total
ASTRO SOLEI
SC JOHNSON AND SON S.A. DE C.V.
CENTRO DE DISTRIBUCION ARAM-LUZ
EVEREADY DE MEXICO S.A. DE C.V.
PRODUCTOS ARAMO S.A. DE R.L. DE C.V.
RECKITT BENCKISER MEXICO S.A. DE C.V.
ENERGIZER HOLDING INC

Valor del Inventario			
Valor \$ Millones	% Crec Vs Mes Ant	Semanas de Negocio ISCAM	%Crec Semanas Negocio Vs Mes Ant
\$25.4	-4.6%	9.1	-1.7%
\$12.1	-10.3%	6.8	6.5%
\$3.9	-39.6%	8.1	-0.9%
\$2.2	13.3%	13.1	-7.2%
\$2.0	98.6%	5.2	79.7%
\$1.0	39.6%	3.3	-14.3%
\$0.6	170.7%	12.1	4.3%
\$0.4	156.0%		

Valor del Inventario Panel		Comparativos
Semanas de Negocio ISCAM	% Crec (+/-) Mes Ant	Diferencia vs Panel
5.8	-0.8%	3.3
4.9	0.8%	1.9
9.2	0.0%	-1.1
6.9	-3.8%	6.2
6.0	-0.3%	-0.8
6.1	-1.6%	-2.8
5.1	-7.1%	7.1

## Recuadro Azul: Desempeño del inventario del negocio del mayorista

Valor \$ Millones

Muestra en VALOR o VOLUMEN los inventarios de nuestro negocio correspondientes al ultimo mes.

% Crec Vs Mes Ant

Crecimiento del valor del Inventario vs el Mismo Mes del Año Anterior (MPA) o vs el Mes Inmediato Anterior (Mes Anterior)

Semanas de Negocio ISCAM

**Semanas/días de Negocio ISCAM:** es la razón que hay entre el valor del inventario dividido por un promedio semanal de ventas. En otras palabras ¿Cuántas semanas de inventario tengo en mi negocio? .

%Crec Semanas Negocio Vs Mes Ant

**Crecimiento en semanas/días de negocio** del inventario del mayorista vs MPA o MA, el usuario también podrá verlo en días de inventarios.

## Recuadro Verde: Desempeño del inventario del panel

Semanas de Negocio ISCAM

**Semanas/días de Negocio ISCAM:** es la razón que hay entre el valor del inventario dividido por un promedio semanal de ventas. En otras palabras "¿Cuántas semanas de inventario tiene el panel de mayoristas?".

% Crec (+/-) Mes Ant

Crecimiento del valor del Inventario vs el Mismo Mes del Año Anterior (MPA) o vs el Mes Inmediato Anterior (Mes Anterior) .

Diferencia vs Panel

**Comparativos:** Calcula la diferencia de las semanas que tiene el mayorista vs el "Mercado Panel".

# Análisis Grafico de Tendencias

Para obtener el **gráfico de tendencias** es necesario dar **doble clic sobre algún elemento de análisis** del reporte; se presentará un grafico de tendencias del negocio del mayorista vs Panel.

1

Para obtener un gráfico de tendencia en semanas de negocio haga doble clic sobre algún elemento

Total
ASTRO SOLEI
SC JOHNSON AND SON S.A. DE C.V.
CENTRO DE DISTRIBUCION ARAM-LUZ
EVEREADY DE MEXICO S.A. DE C.V.

Ha **cer doble clic** sobre la industria deseada para obtener el grafico de tendencias.

2

Regresar al análisis

Este botón es para volver al análisis anterior de la herramienta.



Tendencia de Crecimiento, Semanas de Negocio Mayorista vs Panel

Fabricante: FABRICANTE, y Varias categorias

Valor en Nacional  
Octubre - 2022



3

Crecimiento en Semanas de Negocio

Mayorista	%Crec PA	-0.9%
	%MPA	-14.4%
Panel	%Crec PA	0.0%
	%MPA	-4.0%

- ✓ **Recuadro verde:** Variación de las semanas de negocio del mayorista en el análisis seleccionado.
- ✓ **Recuadro Azul:** Variación de las semanas de negocio del "Mercado Panel".

Nos aparece el siguiente gráfico, su objetivo es mostrar *la tendencia por mes de cuantas **semanas de negocio** tiene el mayorista del análisis seleccionado.* Así como mostrar el comparativo vs el "Mercado Panel" para saber qué tanto está en línea nuestro negocio con el Panel.

# ALGORITMO SEMANAS DE NEGOCIO

Algoritmo utilizado para definir las **semanas de negocio**:

Las semanas de negocio son la razón que hay entre el **valor del inventario** que se tiene al final del mes actual, dividido por un **promedio semanal de ventas**. "En promedio, en cuántas semanas se venderá mi inventario".

El promedio de **ventas semanales** se obtiene; dividiendo las ventas año móvil (Rolling Year) entre 52, que corresponde al número de semanas de un año, quedando la fórmula de la siguiente manera:

$$\text{Semanas de Negocio ISCAM} = \frac{\text{ValorInventarioMesActual}}{\left(\frac{\text{ValorVentas Rolling Year}}{52}\right)}$$

Ejemplo:

Valor del inventario al cierre de Ago 17 \$1000

VentasSemanalespromedio (VentasRY/ 52)



8,400 / 52 = 161.53

Ventas al Rolling Year Ago 17 \$8,400

Semanas de Negocio = 1000 / 161.53

**Semanas de Negocio = 6.19**

**Nota: Para el cálculo de días de negocio el Valor de Venta Rolling Year se divide entre 365, que corresponde al número de días de un año.**



**Glosario de Términos**  
**Algoritmo Inventarios**  
**Requerimientos mínimos**  
**Términos y Condiciones**

# GLOSARIO

## GLOSARIO DE TÉRMINOS

<b>Corporativo</b>	Organización económica que controla y administra las actividades de un grupo de empresas mediante la adquisición de todas o de una parte importante de sus acciones con la finalidad de maximizar los recursos económicos mediante el uso de sus sinergias.
<b>Fabricante</b>	Persona Física o Moral que fabrica, maquila ó produce el Producto. Cuando es un producto hecho en el extranjero, ISCAM® considera como fabricante el distribuidor ó la comercializadora más importante o que tiene la exclusividad del mismo.
<b>SubCanales</b>	<p><b>Mayoreo Puro:</b> Rutas y Mostradores. La principal finalidad de este subcanal es lograr la distribución de productos al siguiente eslabón de la cadena de distribución ya sean Medios Mayoristas, puntos de venta tipo Autoservicios regionales y puntos de venta tipo Tradicional.</p> <p><b>Autoservicios Propios:</b> Punto de Venta de cualquier tamaño o dimensión (mini super, AS mediano ó AS grande) que utiliza "Anaqueles" y exhibe la mercancía por pieza, habilitado para vender al Detallista y consumidor final al vender por unidad (pieza) o por volúmenes mayores, definiendo precios en cada caso. Varía mucho por región y Mayorista pero en estos Puntos de Venta la proporción de venta es mayor al consumidor que al Detallista.</p> <p><b>Cash &amp; Carry:</b> Punto de Venta tipo "bodega" de cualquier tamaño o dimensión que utiliza "Racks" y exhibe la mercancía en caja cortada... En estos puntos de venta se estimula la venta de volúmenes mayores al obtener precios más bajos por escala, sin embargo también están habilitados para vender por unidad (pieza) al consumidor final con precios diferentes. En estos Puntos de Venta la proporción de venta es mayor al Detallista que al Consumidor, sin embargo esta proporción puede variar mucho por región o Mayorista.</p>
<b>Categoría</b>	Conjunto de productos que por sus características, atributos, usos y beneficios similares satisfacen una serie de necesidades comunes del consumidor.
<b>SubCategoría</b>	Agrupación de productos que comparten un conjunto de propiedades específicas, dentro de una categoría, enfocados a un target específico del mercado.

## GLOSARIO DE TÉRMINOS

<b>Marcas / Submarcas</b>	<p><b>Marca:</b> Nombre o término con percepción de valor en sí misma, más allá del valor del producto representado que identifica a los productos de consumo y ayuda a diferenciarlos en el mercado.</p> <p><b>Submarca:</b> Término que identifica a partir de alguna característica específica a un producto dentro una marca. Podemos inferir que son marcas que nacen o se amparan de una marca madre.</p>
<b>Producto</b>	Agrupación definida por ISCAM de Categoría-SubCategoría-SubMarca-Presentación
<b>Producto Detalle</b>	Es un sistema de clasificación de información ordenada, decodificada y sintetizada que contiene atributos de un producto como: marca, submarca, presentación, embalaje o corrugado. Así mismo, este sistema aplica un patrón de homologación universal a las diversas formas con las que se describen promociones y paquetes por parte del mayorista. El SKU ISCAM es la expresión mínima de análisis a la cuál se puede tener acceso en ISCAM.
<b>VALOR</b>	Suma total de Venta en dinero (incluye impuestos).
<b>VOLUMEN</b>	<p>Suma total de Volumen (piezas) desplazado por el Canal. CAJAS ISCAM=</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Una Caja con 100 unidades de venta: 100kg, 100lts, 100pzas 100 Unidades Mixtas (kg, lt, pza)</li> <li>10,000 unidades para papel y tabaquería</li> <li>25,000 unidades para Tés</li> <li>- Dulces: Una Caja con 24 Displays (bolsas, tiras, vitroleros, etc...).</li> <li>- Bebidas Alcohólicas: Caja de 9lts. (12 botellas de 750ml)</li> </ul>

# Requerimientos Mínimos del Sistema

## Plataforma Windows

Procesador de 32 bits (x86) o 64 bits (x64) a 1 gigahercio (GHz) o más.

Memoria RAM de 6 Gigabytes(GB) mínimo.

Espacio en Disco duro de 2.5 a 4 Gigabyte (por cada aplicación).

Sistema Operativo Windows XP (Professional Edition únicamente), Windows Vista y Windows 7 (Home Edition o superior) Windows 8 (cualquier edición)\*\*.

MSOffice 2010 Professional en adelante.



---

## Plataforma Mac

Procesador Intel, Core i3 o Core i5

Memoria RAM de 8 Gigabytes instalados

Espacio en Disco duro de 80 Gigabytes instalados

Para máquina virtual Vbox, Parallels o equivalente que incluya:

*Sistema Operativo Windows XP (Professional Edition unicamente),  
Windows Vista y Windows 7 (Home Edition o superior) Windows 8 (cualquier edición).  
MSOffice 2010 Professional en adelante.*



# TERMINOS Y CONDICIONES

ISCAM® Consejeros Comerciales® 2010. Consejeros Comerciales S.A. de C. V. es una empresa mexicana fundada en el 2001, Derechos Reservados.

ISCAM® Consejeros Comerciales® 2010. Consejeros Comerciales S.A. de C. V. es una empresa mexicana fundada en el 2001, Derechos Reservados.

Los siguientes Términos y Condiciones se rigen y son interpretados bajo las leyes aplicables en los Estados Unidos Mexicanos, por lo que el usuario hace una renuncia expresa a cualquier otra jurisdicción que en razón de su domicilio le pudiera llegar a corresponder.

Inventarios ISCAM y cualquier Aplicación secundaria que sustente su funcionamiento y que sea distribuida por Consejeros Comerciales S.A. de C.V., son obra autoral de la empresa, y son modificables y se les da mantenimiento únicamente a través de su personal desde sus oficinas. Las Aplicaciones secundarias pueden tener sus propios términos y condiciones que son de uso específico.

Cuando usted acceda, hojeea o bien utiliza Inventarios ISCAM usted acepta, sin limitación o calificación, los términos y condiciones abajo señalados y cualesquier términos y condiciones adicionales señalados en cualquier Aplicación Secundaria. Si usted no está de acuerdo con estos Términos y Condiciones, por favor no haga uso de Inventarios ISCAM.

Inventarios ISCAM ha sido diseñado únicamente para su uso personal y empresarial. El diseño, selección, código fuente, arreglo y disposición de los elementos que constituyen y soportan la aplicación, es tutoría de Consejeros Comerciales, quien le otorga un derecho limitado no exclusivo y no transmisible para entrar, exhibir y usar la Aplicación. De acuerdo a lo anterior, usted no puede crear obras derivadas del programa de cómputo, tampoco puede distribuir, intercambiar, modificar, vender o transmitir total o parcialmente cualquier parte de esta aplicación o intentar descompilar la ingeniería inversa de la misma así como de ninguno de los elementos anteriormente mencionados. Cualquier uso no autorizado del contenido puede violar, sin limitación, las leyes de derechos de autor, leyes marcarias y demás leyes relativas. Usted puede leer y descargar el contenido de la aplicación para su propio uso personal y empresarial, a condición que no sea removida o alterada ninguna leyenda de derechos de autor o cualquier otro aviso que manifieste la titularidad estipulados en el contenido o en cualesquier copias de la aplicación.

La marca ISCAM® y el logotipo ISCAM®, son marcas registradas propiedad de Consejeros Comerciales. S.A. de C.V.

## **Consejeros Comerciales SA de CV**

San Jerónimo Chicahualco,  
Metepéc, Estado de México

722 216 0868 - 722 134 0511 -

722 134 0512



+52 1 55 2245 6696



[www.iscam.com](http://www.iscam.com)

